

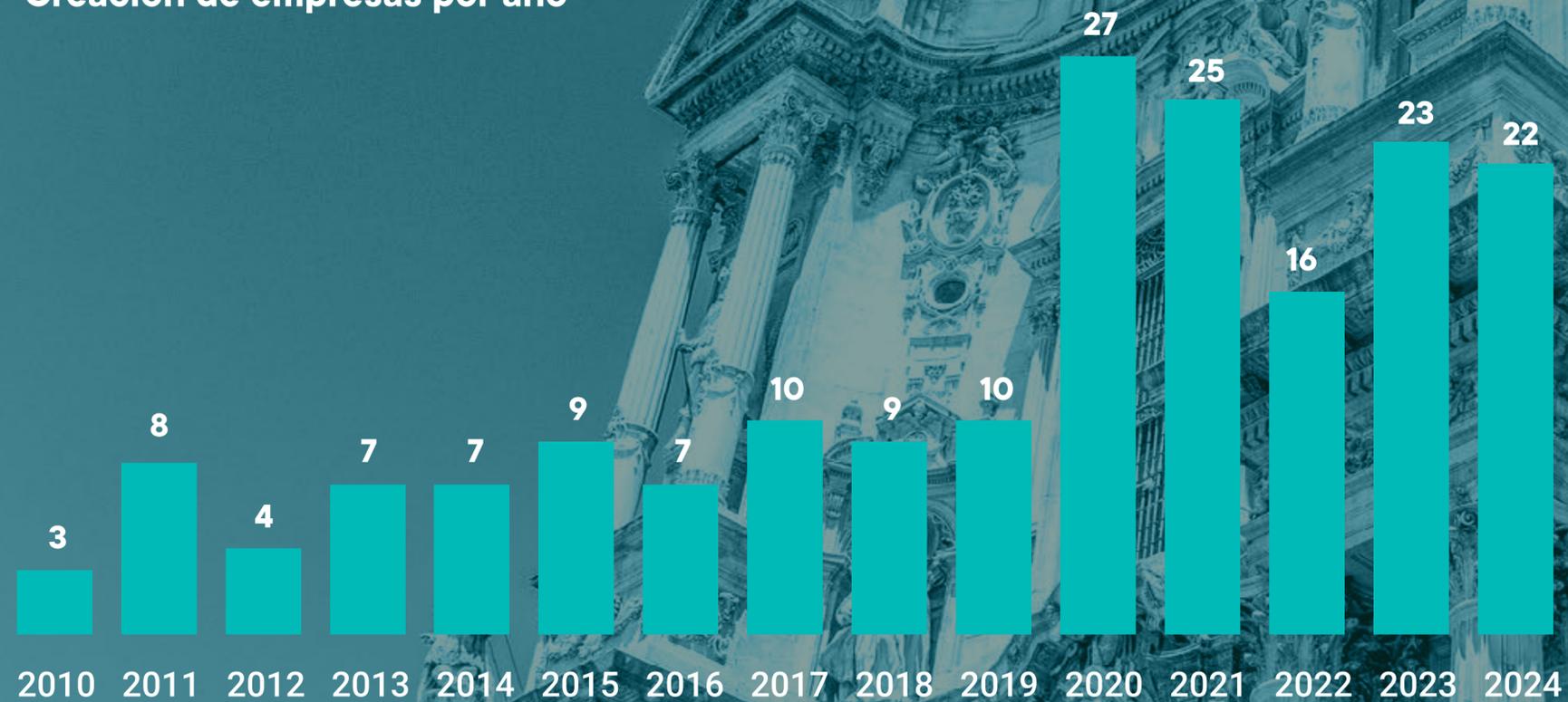
REGION DE

MURCIA

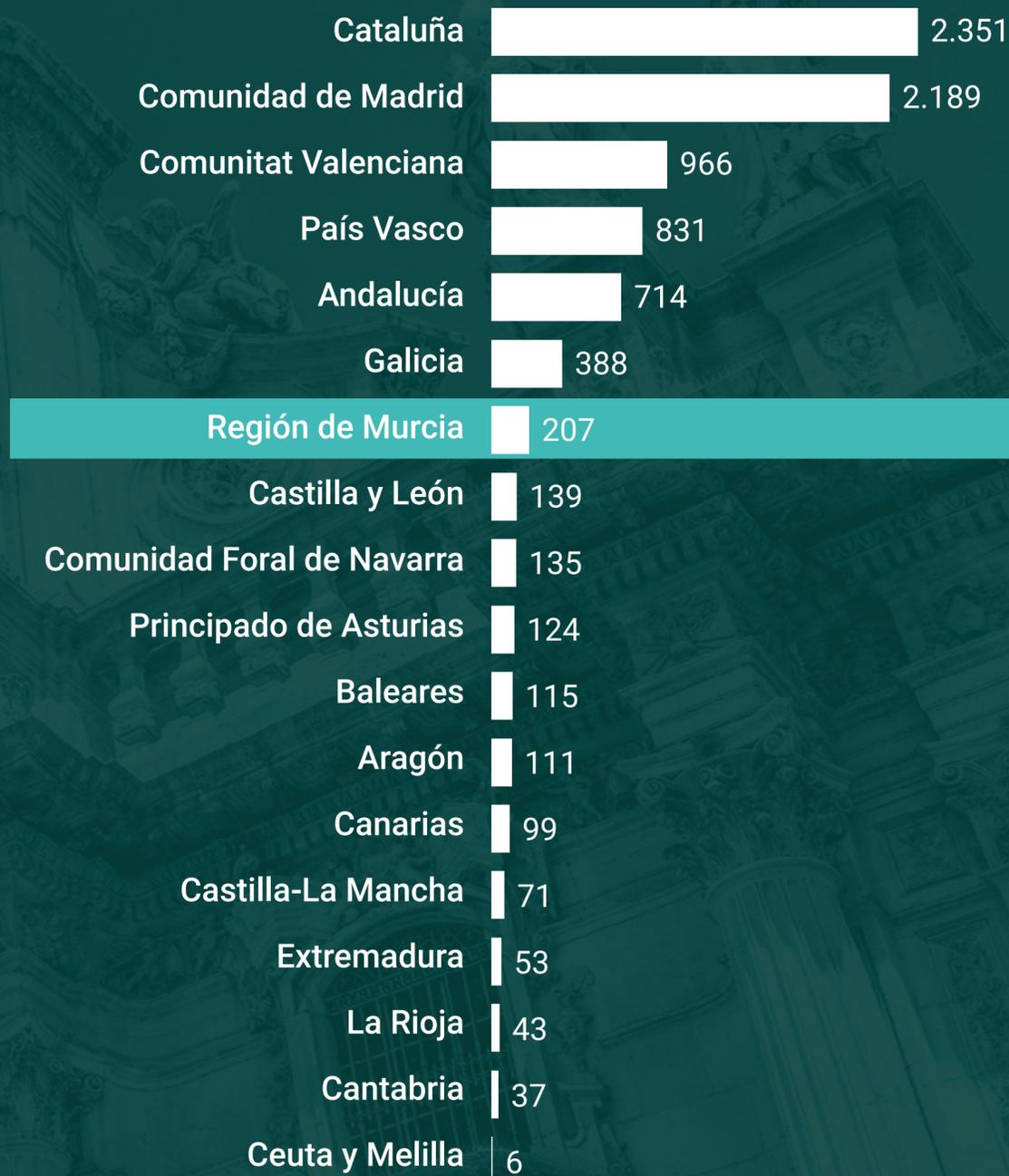
Informe de las empresas **Tech e innovadoras**
de la Región de Murcia 2025



Creación de empresas por año



Ranking por comunidades autónomas





Fernando López Miras

Presidente de la Región de Murcia

CAETRA, las claves de un proyecto transformador

En el contexto actual de inestabilidad geopolítica, Europa se enfrenta a la necesidad y obligación de encontrar su espacio en el ámbito de la tecnología. La invasión rusa de Ucrania o el nuevo auge de las políticas proteccionistas han supuesto un punto de inflexión que otorga un lugar relevante a nuevos objetivos, como alcanzar la soberanía tecnológica y la autonomía estratégica.

Afrontamos, así, un momento crucial, en el que el aprovechamiento del conocimiento que existe en cada territorio es una prioridad para maximizar el poder transformador de la innovación y las nuevas tecnologías.

En la Región de Murcia somos plenamente conscientes de ello, y el gobierno que dirijo viene centrando sus esfuerzos en potenciar un crecimiento económico basado en el conocimiento, en el que tiene un papel especialmente relevante el emprendimiento innovador.

Por poner un ejemplo, me centraré en describir cómo estamos trabajando para que nuestras empresas innovadoras aprovechen la ventana de oportunidad que supone la creciente importancia que ha adquirido la industria de Defensa en la actualidad para actores no tradicionales, como las startups habilitadoras de tecnologías duales.

Estas empresas tienen la posibilidad de aprovechar la histórica cantidad de recursos que se movilizarán en los próximos años para de-

sarrollar soluciones que serán de utilidad tanto en el ámbito civil como en el militar. Por eso, desde hace tres años, impulsamos CAETRA, un programa pionero a nivel nacional que nos está permitiendo ser referente para otras comunidades autónomas de España.

Esta iniciativa apuesta decididamente por el desarrollo de este tipo de tecnologías con alcance no sólo en los ámbitos de Defensa y Seguridad, sino también en Reconstrucción. Un proyecto transformador que busca especializar el ecosistema innovador regional, creando sinergias entre pymes, startups y grandes empresas.

CAETRA cuenta con ocho líneas de actuación, incluyendo un conjunto de medidas enfocadas hacia la capacitación, asesoramiento, prospección y vigilancia tecnológica, internacionalización, financiación e innovación abierta. Lo cierto es que, desde su implementación, ha logrado numerosos hitos, abriendo camino a un nuevo grupo de startups que se incorporan a la relación de esta publicación de referencia por primera vez.

Y es que las startups de la Región de Murcia están demostrando su potencial en estos ámbitos. Por ejemplo, en el desarrollo de tecnologías subacuáticas; de nuevos materiales basados en grafeno para mejorar la protección ante impactos de munición; de algoritmos para el guiado de artillería; de soluciones específicas de ciberseguridad o de aplicaciones utilizadas

para evaluar los daños de inmuebles en la reconstrucción. Iniciativa y talento que revela el gran activo que supone contar con un joven ecosistema innovador, sólido y con mucha proyección de futuro.

El papel de las startups y pymes en el ámbito de la Defensa es fundamental para lograr una autonomía estratégica en Europa. El impulso transformador de un proyecto común como CAETRA que reúne los intereses del tejido investigador, científico, emprendedor e innovador, está demostrando ser el impulsor de un proceso de especialización que otorgue a las startups de la Región de Murcia que trabajan en tecnologías duales ese papel relevante que pueden jugar en el ámbito de la Defensa, Seguridad y Reconstrucción.

El informe del año 2024 elaborado por 'El Referente' dibuja el panorama del emprendimiento tecnológico regional, en el que van adquiriendo protagonismo las empresas que se insertan en el radio de acción de CAETRA.

Una interesante radiografía, cuya lectura recomiendo, que demuestra cómo se puede hacer del talento innovador el factor que empuje el poder transformador de la tecnología en momentos tan decisivos como los que estamos viviendo.

Datos de impacto

Total de Empresas
207

Total empleos generados
2.336

Total facturación
270.724.746€

Empleos por empresa
9

Facturación por empresa
1.312.076€

Nº Startups
126



Total Empleos generados

514

Total Facturación

12.074.380€

Empleos por empresa

4

Facturación por empresa

101.465€

*El número de startup incluye autónomos que tienen una startup.

Nº Scaleups
8



Total Empleos generados

426

Total Facturación

106.964.361€

Empleos por empresa

6

Facturación por empresa

13.370.545€

Nº Pymes
73



Total Empleos generados

1.326

Total Facturación

151.686.005€

Empleos por empresa

18

Facturación por empresa

2.077.890€



Total fundadores en la Región de Murcia

313

♀ Mujeres fundadoras



14%

♂ Hombres fundadores



86%

Mapeo de la Región de Murcia



STARTUPS

SPIN-OFFS

SCALEUPS

PYMES

Principales polos de innovación

	Localidades	Total empresas			PY		
1	Murcia	120	73	4	36	900	74.992.719 €
2	Cartagena	27	13	0	14	553	40.103.386 €
3	Molina de Segura	11	7	1	3	50	7.574.262 €
4	Fuente Álamo de Murcia	7	4	0	3	126	7.484.450 €
5	Lorca	6	6	0	0	17	400.327 €
6	Alcantarilla	4	1	0	3	33	2.775.551 €
7	Ceutí	3	2	0	1	15	3.995.246 €
8	San Javier	3	2	0	1	10	1.221.367 €
9	Yecla	3	0	0	3	81	6.740.753 €
10	Archena	2	2	0	0	5	607.251 €
11	Águilas	1	1	0	0	5	125.000 €
12	Los Alcázares	1	1	0	0	5	125.000 €
13	Alguazas	1	0	0	1	5	259.582 €
14	Alhama de Murcia	1	1	0	0	5	125.000 €
15	Caravaca de la Cruz	1	0	0	1	5	479.515 €

*No se contabiliza los autónomos.



■ +100 ■ 100 - 50 ■ 50 - 25 ■ 25 - 10 ■ -10

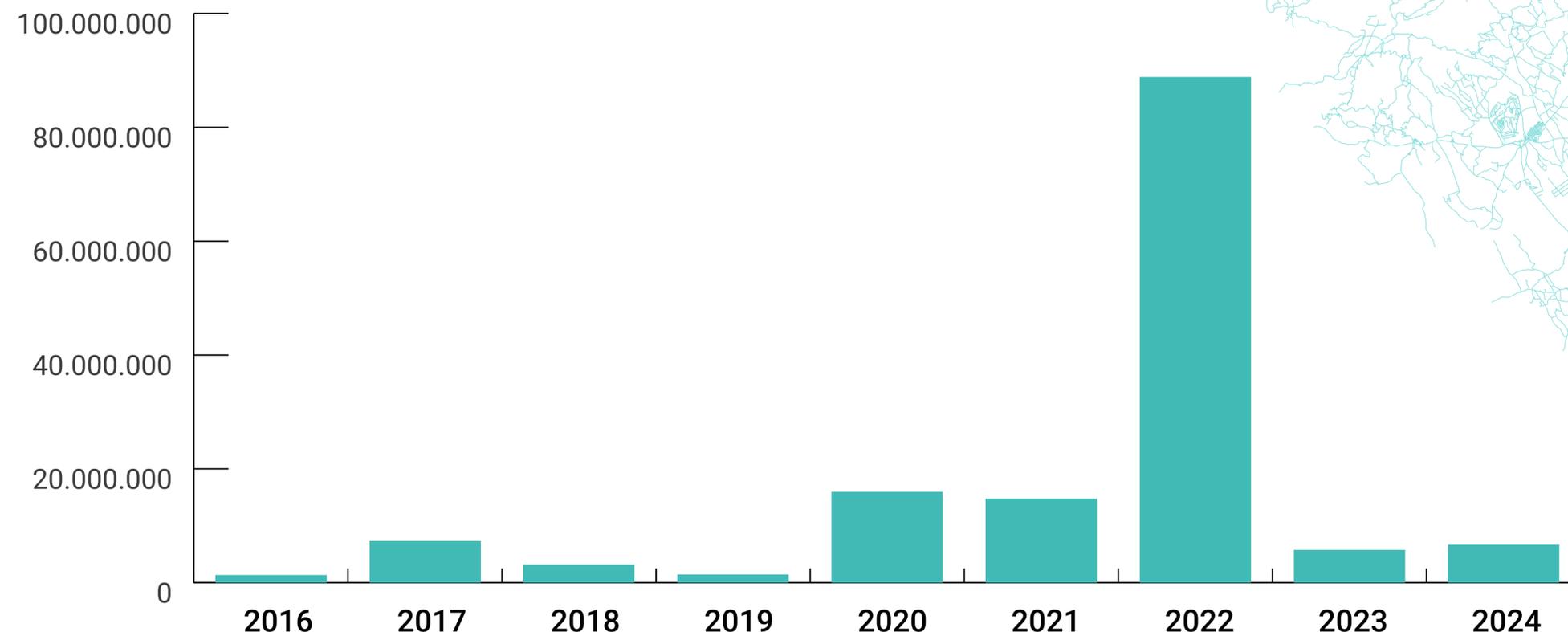
Municipios y localidades de la Región de Murcia

Localidad	Total Empresas	 Startups	 Scaleups	 Pymes	Empleos generados	Empleos por empresa	Facturación anual	Fundadores	Fundadoras
Murcia	120	73	4	36	900	15	74.992.719 €	150	24
Cartagena	27	13	0	14	553	20	40.103.386 €	36	9
Molina de Segura	11	7	1	3	50	5	7.574.262 €	15	2
Fuente Álamo de Murcia	7	4	0	3	126	18	7.484.450 €	11	2
Lorca	6	6	0	0	17	3	400.327 €	6	2
Alcantarilla	4	1	0	3	33	8	2.775.551 €	6	0
Ceutí	3	2	0	1	15	5	3.995.246 €	5	0
San Javier	3	2	0	1	10	3	1.221.367 €	5	1
Yecla	3	0	0	3	81	27	6.740.753 €	3	0
Archena	2	2	0	0	5	3	607.251 €	2	0
Águilas	1	1	0	0	5	5	125.000 €	3	0
Los Alcázares	1	1	0	0	5	5	125.000 €	1	0
Alguazas	1	0	0	1	5	5	259.582 €	1	0
Alhama de Murcia	1	1	0	0	5	5	125.000 €	3	0
Caravaca de la Cruz	1	0	0	1	5	5	479.515 €	2	1
Cehegín	1	0	0	1	5	5	13.500 €	2	0
Cieza	1	1	0	0	5	5	125.000 €	1	2
Lorquí	1	1	0	0	0	0	0 €	0	0
Puerto Lumbreras	1	0	0	1	5	5	125.000 €	1	0
San Pedro del Pinatar	1	1	0	0	5	5	125.000 €	1	0

Evolución de la inversión

La Región de Murcia es cada vez más importante dentro del ecosistema emprendedor nacional y ya es la 7ª comunidad autónoma con más startups y scaleups. Sus cifras así lo demuestran, si bien es cierto que en los dos últimos años la región ha experimentado un número menor de rondas e inversión. Sin embargo, cabe destacar el peso que tiene en el tejido la Edtech Odilo, que ha levantado las rondas más grandes registradas en la comunidad autónoma, llegando a levantar 60 millones de euros.

Año	Operaciones	Acumulado
2016	1	1.300.000 €
2017	4	7.350.000 €
2018	4	3.200.000 €
2019	3	1.400.000 €
2020	13	15.985.000 €
2021	15	14.785.095 €
2022	11	88.862.500 €
2023	8	5.753.000 €
2024	5	6.700.000 €



Principales rondas de inversión

Principales operaciones de inversión

Logo	Nombre	Tipo	Sector	Fecha	Inversores	Provincia	Importe
	Odilo	Capital	Edtech	06-2022	Bregal Milestone, Swanlaab Venture Factory, CDTI, Active Venture Partners, Endeavor Catalyst, Kibo Ventures y JME Ventures	Región de Murcia	60.000.000,00 €
	Cella Medical Solutions	Capital	Ehealth	07-2021	Moira Capital Partners	Región de Murcia	10.000.000,00 €
	Odilo	Capital	Edtech	07-2020	Swanlaab Venture Factory, Endeavor Catalyst, KIBO Ventures, JME Ventures y Active Venture Partners	Región de Murcia	8.700.000,00 €
	Odilo	Capital	Edtech	03-2017	Kibo Venture, JME Venture Capital, Active Venture Partners y Inveready	Región de Murcia	6.000.000,00 €
	Streamloots	Capital	Videojuegos / Gaming	09-2020	Bessemer Venture Partners	Región de Murcia	4.730.000,00 €
	NZI Helmets	Capital	Deporte	02-2024	Inmoinvest ARH SL	Región de Murcia	2.400.000,00 €
	Odilo	Capital	Edtech	09-2014		Región de Murcia	2.200.000,00 €
	Inbentus	Capital	Ehealth	05-2023	BeAble Capital y Murcia Emprende	Región de Murcia	2.000.000,00 €
	Widhoc Smart Solutions	Capital	Agrotech	07-2024	Bongerma VF	Región de Murcia	2.000.000,00 €
	Clerhp	Capital	Constructech, Servicios	11-2018	Inveready	Región de Murcia	1.500.000,00 €
	HOPU	Capital	Climatech	03-2022	-	Región de Murcia	1.500.000,00 €
	Odilo	Capital	Edtech	03-2016	Inveready y Enisa	Región de Murcia	1.300.000,00 €
	Weguest	Capital	Proptech	06-2020		Región de Murcia	1.300.000,00 €
	Viva In Vitro	Capital	Biotech	07-2024	Murcia Emprende, Banco Sabadell, CaixaBank, Cajamary	Región de Murcia	1.300.000,00 €
	Stay My Way	Capital	Traveltech, turismo	04-2021	Travel Tech, Tokavi Activos y Enisa	Región de Murcia	1.200.000,00 €
	WeFish App	Capital	SaaS	06-2020	The Venture City, Startupxplore	Región de Murcia	1.200.000,00 €

Principales sectores productivos



Ehealth

23

empresas

209

empleos

9.250.000€
facturación



SaaS

20

empresas

265

empleos

20.250.000€
facturación



Agrotech

16

empresas

217

empleos

6.000.000€
facturación



Foodtech

12

empresas

125

empleos

13.500.000€
facturación



Inteligencia Artificial

8

empresas

52

empleos

2.250.000€
facturación



Edtech

8

empresas

60

empleos

2.250.000€
facturación



Industria 4.0

8

empresas

530

empleos

45.000.000€
facturación



Deportes

6

empresas

40

empleos

1.250.000€
facturación



Automatización

6

empresas

50

empleos

2.500.000€
facturación



Movilidad

6

empresas

222

empleos

27.500.000€
facturación

Brecha de género

Total fundadores

313

♀ Total de mujeres
45

En solitario

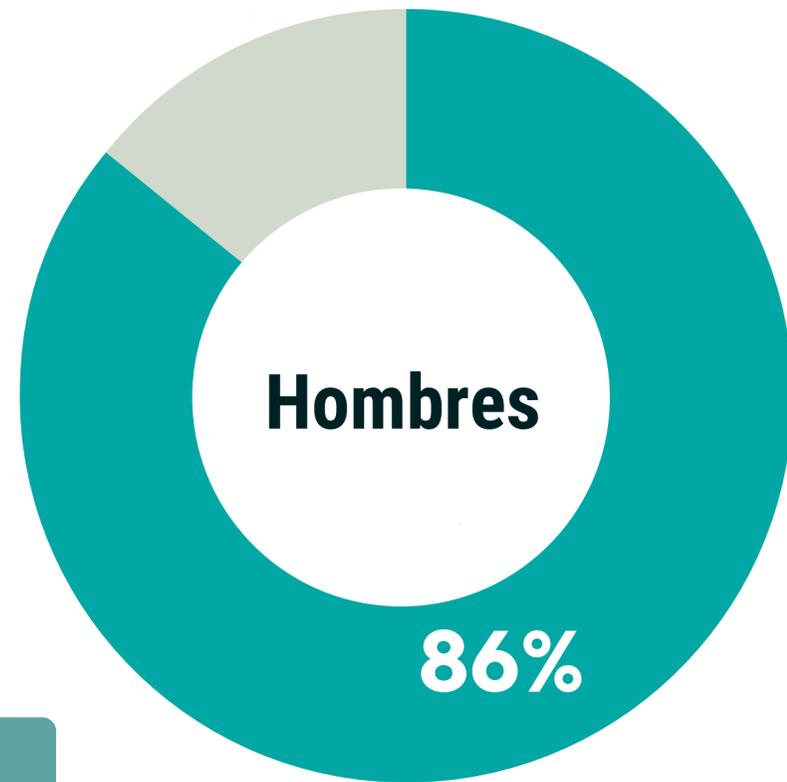
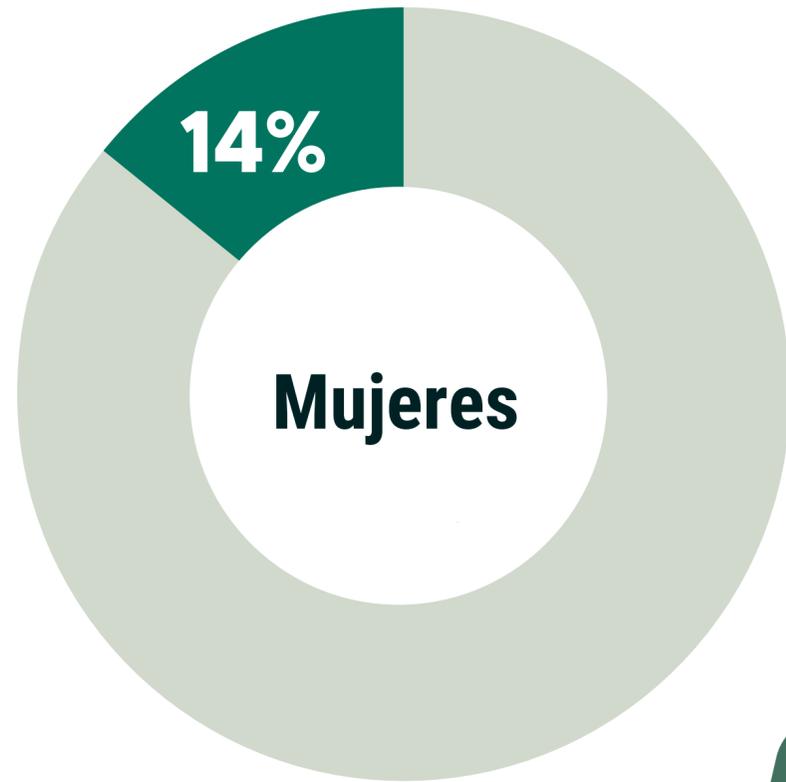
30

Acompañadas

15

Por sector

🏠 Ehealth	7
🌾 Agrotech	6
🍷 Foodtech	4
👥 Servicios	4
🔧 Industria 4.0	3



♂ Total de hombres
268

En solitario

162

Acompañados

106

Por sector

🏠 Ehealth	39
☁️ Saas	26
🌾 Agrotech	23
🍷 Foodtech	15
🧠 Inteligencia Artificial	15

Eventos

Fecha	Evento
20-21/05/2025	MurciaFood25
22-23/05/2025	LifeTech Summit
18/06/2025	Circularmente
28-29/10/2025	WiP Murcia
13-14/11/2025	Waykup Murcia
4º trimestre	Congreso Biotecnológico



WIP Murcia

WIP Murcia es un evento para emprendedores/as, empresarios/as y organismos relacionados con el mundo empresarial de la Región de Murcia, que pretende propiciar el intercambio de experiencias y de conocimientos mediante la realización de distintas ponencias y actividades que estimulen la creatividad y la búsqueda de nuevas oportunidades de negocio y profesionales.



Waykup Forum

Único foro boutique de encuentro entre las startups y empresas más disruptivas con inversores privados nacionales e internacionales, donde lo prioritario son los encuentros one to one entre inversores y participantes con prematching previo y la realización de pitches ante inversores en categorías seed y growth, además de contar con ponentes y expertos de primer nivel.



Circularmente

Es la cita obligada para las empresas que quieran conocer las buenas prácticas en economía circular y debatir sobre la actualidad de la sostenibilidad empresarial. Aspectos tales como las nuevas directivas sobre informes no financieros, la compra pública y el empleo verde, la simbiosis industrial o el ecodiseño tendrán cabida en diferentes talleres y presentaciones.



MuciaFood25

XII edición del evento internacional de cooperación tecnológica en el ámbito alimentario 'Murcia Food 2025', en el que se dan cita más de 400 entidades entre empresas, universidades, centros tecnológicos e institutos de investigación de 15 países y donde se abordarán temáticas como la seguridad alimentaria y prevención del fraude; la biotecnología y la sostenibilidad, la digitalización y el control de procesos, o las tecnologías hidráulicas en el sector alimentario, entre otras áreas temáticas. Se trata de un evento que, tras 22 años desde su primera edición, concentra y atrae a lo más importante y representativo del sector, donde el objetivo fundamental, que es alcanzar acuerdos de cooperación tecnológica, se consigue edición tras edición.

Actores del ecosistema

Aceleradoras



- Aurora Soltec
- Aceleración Defence-Tech
- Emprendedores360 COEC-INFO
- Impulsa CECLOR-INFO
- Incoova CROEM-INFO
- LAB19
- Talent UPCT
- UMU Emprende

Builders



- PC Booster

Administración Pública



- Cámara de Comercio de Murcia
- Cámara de Comercio de Cartagena
- Cámara de Comercio de Lorca
- CEBAS-CSIC
- FFIS
- IMIDA
- Instituto Oceanográfico Español
- Instituto de Fomento de la Región de

Murcia

- Instituto de Investigación Biosanitaria
- Red Punto Pyme
- Universidad de Murcia
- Universidad Politécnica de Cartagena
- Universidad Católica de Murcia

Cluster / Parques



- Abiomur
- Agritech Murcia
- Agrofood Murcia
- Amuebla
- CT de la Construcción
- CT de la Energía y el Medio Ambiente
- CT de las TIC
- CT del Calzado y del Plástico
- CT del Mármol y la Piedra
- CT del Metal
- CT del Mueble y la Madera
- CT Nacional de la Conserva y la Alimentación
- CT Naval y del Mar

- Parque Científico de Murcia
- Parque Tecnológico de Fuente Álamo
- TIC Biomed

Coworkings



- MIITUP
- Murcia Emprendedora
- Regus Murcia

Incubadoras



- CEEIC
- CEEIM
- CIM-IM
- UCAM Hitech

Open Innovation



- ANCES Open Innovation
- Fundación Isaac Peral
- Programa Retos CAETRA

Otras iniciativas



- AJE Región de Murcia
- AVALAM
- Coral
- CAETRA
- Dayone Murcia
- ENAE
- UCAM Hitech

Venture Capital



- Aurorial
- Capytaliza
- e360BAN
- Elite Ban
- Innoventures
- Murcia BAN
- Capytaliza
- Nostrum Simul
- Tokavi
- Wannaseed



NOMBRE:

Aceleración CAETRA Defence Tech

www.caetraprogramme.es

Región de Murcia

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Tecnologías Duales para la Defensa, Seguridad, Reconstrucción y Desarrollo

RESPONSABLE: Antonio Romero Navarro / José Carlos García

EMAIL: antonio.romero@info.carm.es / jc.garcia@ceeic.com



El Gobierno de la Región de Murcia desarrolla el Programa CAETRA, para el impulso del ecosistema regional de tecnologías duales en los ámbitos de la Defensa, Seguridad, Reconstrucción y Desarrollo, contribuyendo así al crecimiento económico y posicionamiento de la Región, derivado del gran potencial de estas tecnologías para generar nuevos productos y oportunidades de negocio.

El Programa CAETRA, está llevando a cabo un gran número de iniciativas innovadoras, de emprendimiento tecnológico, de cooperación nacional e internacional, y de aceleración y posicionamiento de soluciones regionales al servicio de las Fuerzas Armadas, para la Defensa y la Seguridad.

En particular, se están desarrollando desde el Programa CAETRA actuaciones de aceleración tanto de nuevas empresas como de otras ya existentes a través de distintas iniciativas

que favorezcan de innovación abierta, el contacto con empresas tractoras de referencia en el ecosistema (corporates), de certificación en normativa específica, de posicionamiento comercial, así como de soporte I+D para el desarrollo de nuevos productos, particularmente, en cooperación con otros agentes del ecosistema CAETRA.

El Programa CAETRA ofrece además el contacto con entidades de Defensa y Seguridad europeas a través de la ENDR (European Network of Defence-related Regions) de la Comisión Europea.

Las prioridades del programa CAETRA forman parte de la Estrategia de Investigación e innovación para la Especialización Inteligente de la Región de Murcia (RIS4 Región de Murcia 2021-2027).





NOMBRE:

Centro Europeo de Empresas e Innovación Cartagena

www.ceeic.com

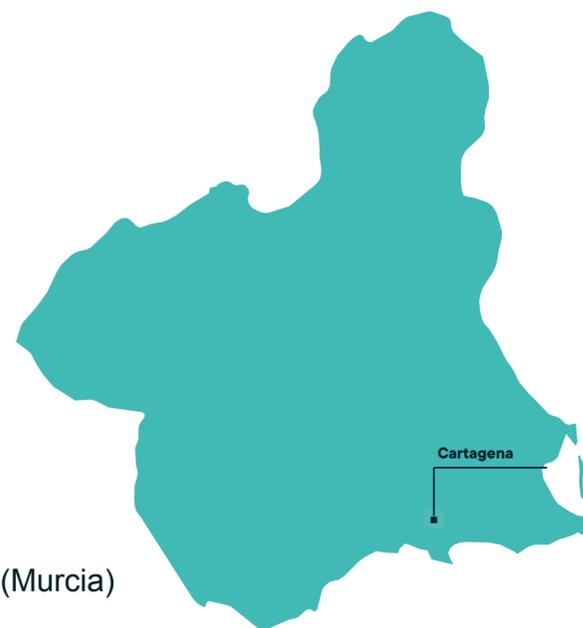
CIUDAD: Cartagena

DIRECCIÓN: C/Berín, 3f, Polígono Industrial Cabezo Beaza, 30353 Cartagena (Murcia)

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Startups Tecnológicas

RESPONSABLE: Carlos Hurtado Mengual

EMAIL CONTACTO: c.hurtado@ceeic.com



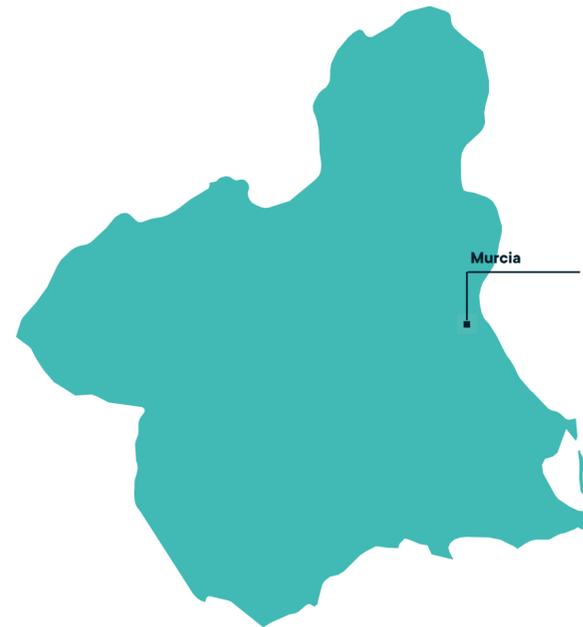
El Centro Europeo de Empresas e Innovación de Cartagena (CEEIC) es una asociación sin ánimo de lucro impulsada por el Instituto de Fomento de la Región de Murcia (INFO), perteneciente a la Asociación Nacional de Ceeis Españoles (AN-CES) y a la European Business and Innovation Centres Network (EBN) y en la que también están presentes relevantes instituciones, organismos, entidades financieras y empresas de la Región de Murcia.

La misión de CEEIC es apoyar e impulsar el ecosistema de startups y EIBTs de la Región de Murcia, así como contribuir al fortalecimiento del tejido empresarial a través de la innovación y la transformación digital. Se desarrollan programas pioneros de aceleración de startups verticales o especializados en impulsar la digitalización de las iniciativas, así como

aquellos otros de capacitación de talento 4.0. A ello se suma la batería de herramientas y servicios dirigidos a facilitar el acceso de los promotores a soluciones de financiación pública o alternativa para sus proyectos de I+D+i (capital riesgo, BA, corporate venturing, inversión colectiva...), la colaboración interempresarial, el acceso a clientes o el incremento de su capital relacional.

Además, desde CEEIC también se trabaja en potenciar la formación de nuevo talento, impulsar la creación y consolidación de startups y desarrollar programas e iniciativas dirigidas a empresas consolidadas, principalmente en los ámbitos de sistematización de la innovación y de transformación digital de los procesos productivos, incentivando además el surgimiento de sinergias entre startups y corporates.





NOMBRE:

CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS E INNOVACIÓN DE MURCIA (CEEIM)

www.ceeim.es

CIUDAD: Murcia

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: INCUBACIÓN Y ACELERACIÓN DE EMPRESAS INNOVADORAS Y TECNOLÓGICAS

RESPONSABLE: Esther Peñalver

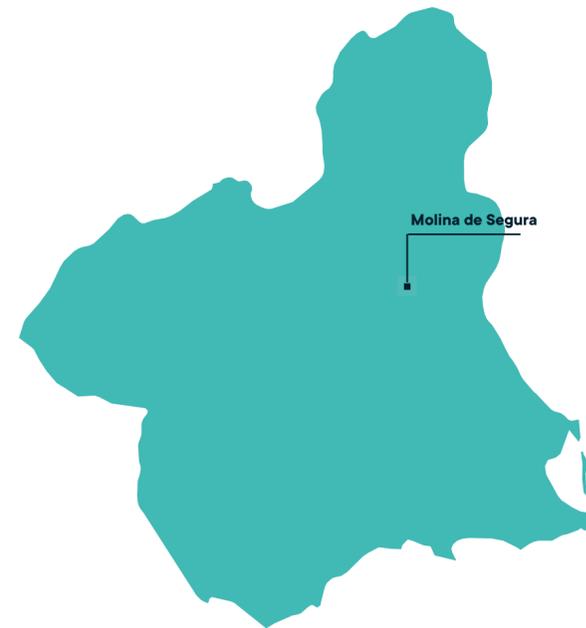
El Centro Europeo de Empresas e Innovación de Murcia (CEEIM) es una fundación privada sin ánimo de lucro, que tiene como fin de interés general el fomento, promoción y desarrollo de la actividad económica, social y de innovación e investigación en el ámbito empresarial. Así pues, entre sus cometidos se encuentran la prestación de los servicios y realización de actividades necesarias para la promoción, detección y desarrollo de nuevas iniciativas empresariales, así como la consolidación y modernización de las ya existentes, y especialmente las de tipo innovador y tecnológico.

Sus pilares fundamentales son: promover el espíritu em-

prendedor, impulsando una cultura emprendedora en edades tempranas; incentivar la creación y consolidación de empresas innovadoras y de base tecnológica; y dinamizar la captación de financiación pública y privada en las empresas innovadoras y de base tecnológica.

Su línea de actuación se estructura en base a cuatro áreas de trabajo: el fomento del emprendimiento en edades tempranas; la incubación y aceleración de empresas y proyectos; el asesoramiento y acceso a financiación; e incitar a la participación de startups, proyectos y emprendedores en iniciativas internacionales.

Región de Murcia



NOMBRE:

Innoventures Capital S.L.

www.innoventures.es

CIUDAD: Molina de Segura

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Finanzas / Inversiones

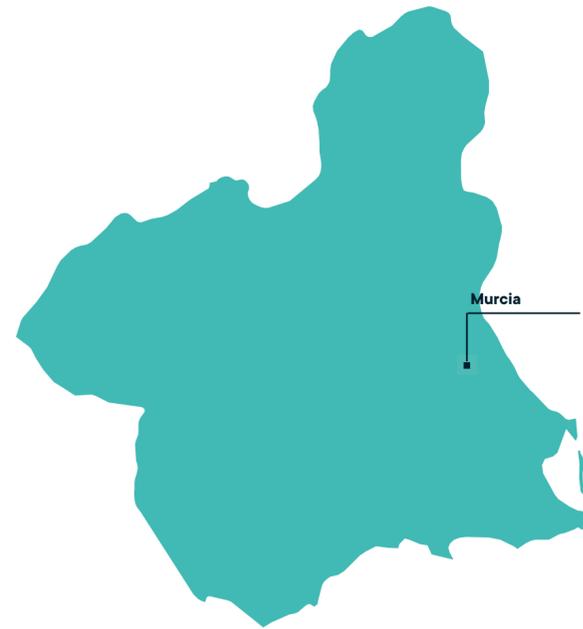
RESPONSABLE: Javier Fernández Gallardo

EMAIL CONTACTO: jfernandez@innoventures.es

Innoventures Capital es una empresa de asesoramiento y gestión de vehículos de inversión con un equipo dedicado al apoyo al ecosistema de startups en España. Desde su sede en Murcia gestionan vehículos de inversión, tanto propios como para organismos y entidades, y colaboran activamente en la creación y gestión de ecosistemas regionales de startups y emprendimiento científico, de la mano del INFO, UCAM HiTech, UCAM LifeTech Enterprises y UCOMUR. Ade-

más de participar en la co-fundación de startups, también impulsan el ecosistema mediante la inversión directa en los proyectos y el asesoramiento financiero. Innoventures Capital está liderado por Bruno Dureux Parize, socio de la compañía junto a Javier Fernández Gallardo. Ambos cuentan con una dilatada y exitosa carrera profesional en el mundo startup.





NOMBRE:

PcComponentes Startup Booster (PSB)

<https://psb.pccomponentes.com/>

CIUDAD: Murcia

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: soluciones B2B para e-commerce/Marketplace/retail.

RESPONSABLE: Javier Sánchez-Guerrero

EMAIL CONTACTO: jsanchez@aurorial.com

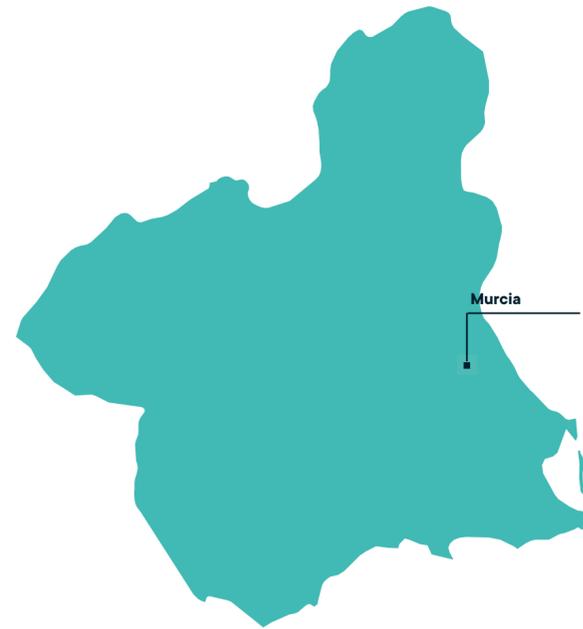
PcComponentes Startup Booster (PSB) es el programa de Corporate Venturing del grupo PcComponentes. Su objetivo es identificar startups españolas en fases iniciales que desarrollen y comercialicen servicios/productos innovadores para el sector ecommerce y retail y que, por lo tanto, puedan aportar innovación a la cadena de valor de PcComponentes.

Para ello, el programa PSB plantea siete challenges (marketplaces y servicios relacionados, productos/servicios, for-

matos de consumo y medios de pago, logística, marketing, soporte y atención a clientes, otros conceptos innovadores y transformación digital) a los que las startups interesadas en participar en el programa deberán plantear soluciones innovadoras que impliquen mejoras en estas áreas.

Con este programa de aceleración, PcComponentes busca entrar como primer gran cliente de las startups seleccionadas y convertirse también en inversor de las mismas para impulsar su crecimiento.





NOMBRE:

UCAM HiTech Sport, Food & Health Innovation Hub

hitech.ucam.edu

CIUDAD: Murcia

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Incubadora de alta tecnología en salud, deporte y alimentación

RESPONSABLE: Carlos Caballero, Director de UCAM HiTech

EMAIL CONTACTO: hitech@ucam.edu

UCAM HiTech Sport, Food&Health Innovation Hub es el centro tecnológico de investigación y emprendimiento de la Universidad Católica San Antonio de Murcia (UCAM), en los verticales de salud, alimentación y deporte. La iniciativa cuenta con la cofinanciación del Fondo Europeo de Desarrollo Regional – FEDER y pertenece a la Red Nacional de Incubadoras de Alta Tecnología de la Fundación Incyde.

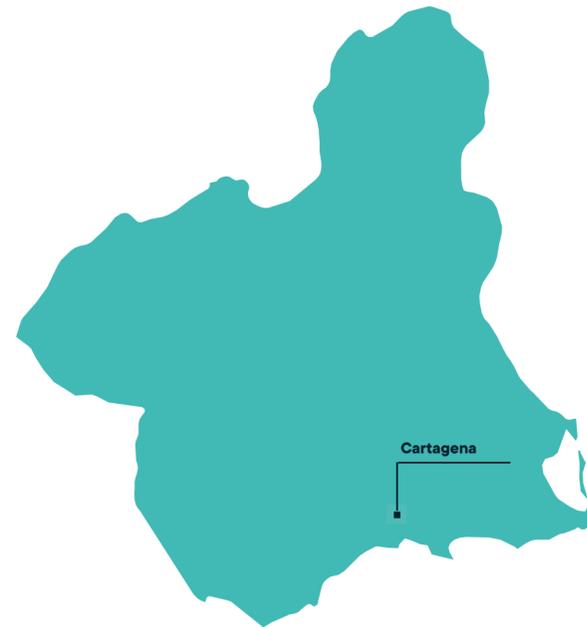
Su objetivo principal es crear un ecosistema colaborativo de investigación, innovación y emprendimiento en el que participen diferentes actores (empresas, emprendedores, investigadores, inversores, etc.) en el ámbito de la salud, el deporte y la alimentación así como prestar a las PYMES, emprende-

dores e investigadores de dichas áreas, la asesoría técnica, transferencia de conocimiento y apoyo para impulsar su crecimiento y facilitar su adaptación eficiente a las exigencias de los mercados. Para ello, UCAM HiTech cuenta con diferentes iniciativas que impulsan el ecosistema, como programas de emprendimiento, formación especializada para CEOs de startups científicas y tecnológicas, talleres de alto impacto, asociaciones con inversores y corporates para favorecer la inversión en startups, jornadas y eventos para el fomento de la innovación, la financiación y el networking, becas, un venture Studio de startups científico-tecnológica, servicios de valor añadido y hasta una planta piloto de de Procesado Alimentario.





Universidad
Politécnica
de Cartagena



NOMBRE:

UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE CARTAGENA (UPCT)

www.upct.es

CIUDAD: Cartagena

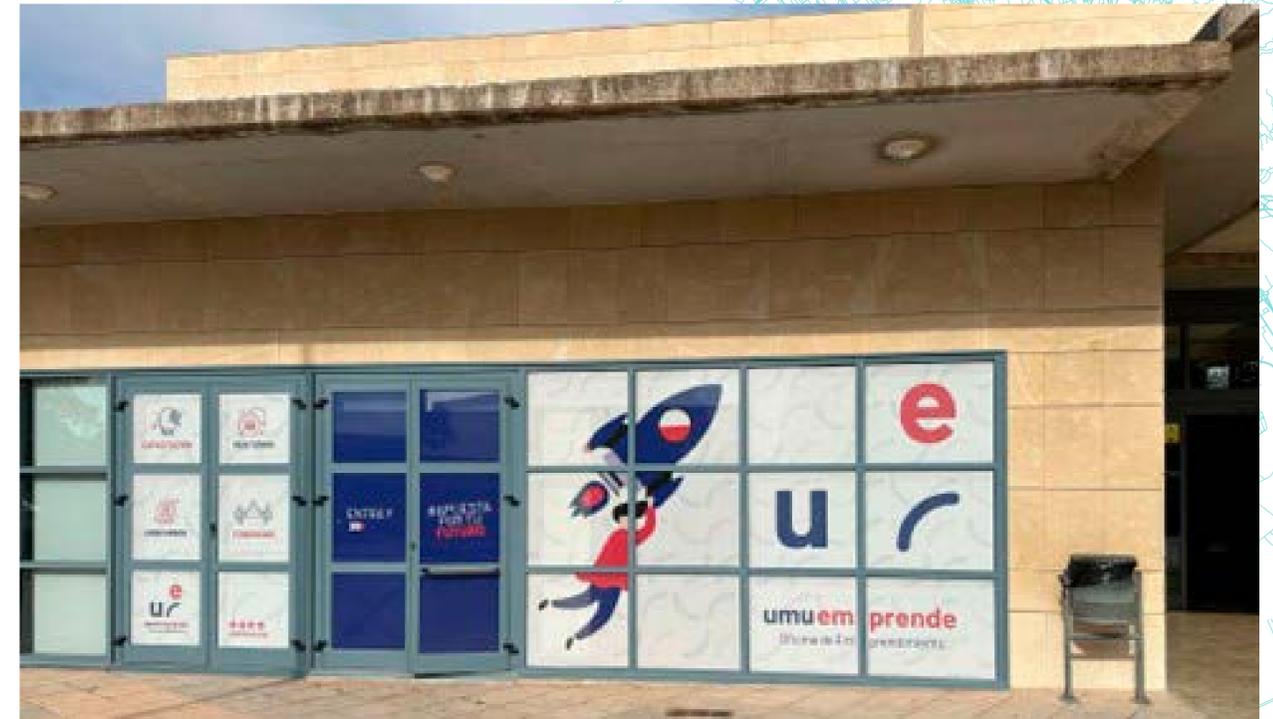
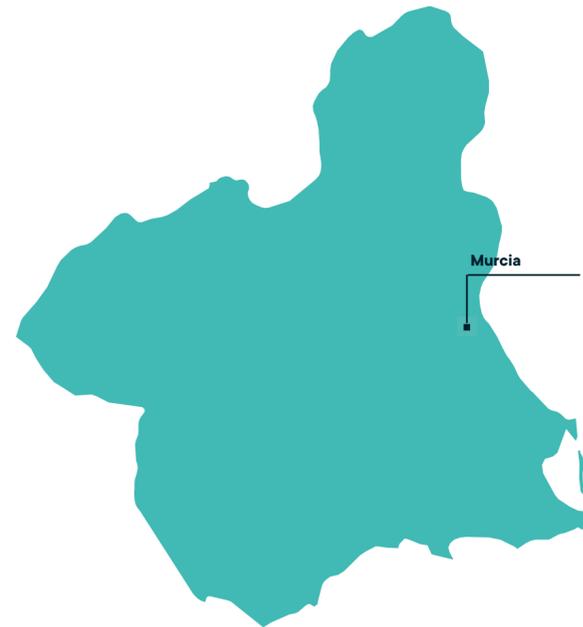
SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Universidad

RESPONSABLE: Beatriz Miguel Hernández (Rectora)

La Universidad Politécnica de Cartagena (UPCT) se organiza en seis escuelas de ingeniería, una escuela de arquitectura y una facultad de empresa, además de distintos grupos y estructuras de investigación. Entre las distintas estructuras que dan soporte a la generación de conocimiento e innovación, se encuentra la Oficina de Emprendedores y Empresas de Base Tecnológica (OEEBT) que tiene el objetivo de potenciar el espíritu emprendedor entre toda la comunidad universitaria, desde estudiantes de reciente ingreso hasta el personal investigador. Para alcanzar esta meta se diseñan actuaciones orientadas a promover la cultura emprendedora y el trabajo de capacidades como la creatividad o la comunicación. Con el objeto de impregnar a la mayor parte de la comunidad, las actividades se diseñan de forma coordinada

con los distintos centros universitarios en formato de seminarios, talleres o eventos como hackáthones. Al mismo tiempo, la OEEBT tiene también el objetivo de abrigar e impulsar a cualquier iniciativa emprendedora con carácter emprendedor que surge desde la comunidad. Para ello, se diseñan programas de aceleración empresarial, con formación ad-hoc y mentores. Además, para lograr una mayor repercusión y eficiencia de las actividades que realiza la OEEBT en la sociedad, la UPCT establece importantes alianzas efectivas en términos de emprendimiento con actores tan importantes como el Instituto de Fomento de la Región de Murcia, el Banco Santander o la alianza de universidades tecnológicas europeas (EUT+).





NOMBRE:

UMUEmprende (Oficina de Emprendimiento de la Universidad de Murcia)

<https://www.um.es/web/umuemprende/>

CIUDAD: Murcia

SECTOR/ESPECIALIZACIÓN: Enseñanza superior

RESPONSABLE: Antonio Aragón

UMUEmprende tiene el objetivo general de convertir la Universidad de Murcia en una “universidad emprendedora”, entendiendo como tal una institución que, no solo aporte conocimiento e innovación, sino también capital humano capaz de hacer frente a los nuevos retos generados en una sociedad cambiante, que ejerza un papel activo en el ecosistema emprendedor local y que vea el emprendimiento como un aspecto clave de la empleabilidad de sus estudiantes e investigadores. Para ello diseñan actividades dirigidas a todos los estamentos de la comunidad universitaria desde cuatro líneas de actuación: desarrollo de la competencia emprendedora y las capacidades asociadas a la misma; fomento de la transferencia del conocimiento; apoyo a las iniciativas emprendedoras de la comunidad universitaria; y contribución al desarrollo

del ecosistema emprendedor regional.

En UMUEmprende trabajan en paralelo sobre estudiantes, docentes e investigadores, colaborando activamente tanto con las facultades y resto de servicios de la universidad, como con otros agentes del ecosistema emprendedor local.

La tipología de actividades que organizan se ajusta a los distintos colectivos a los que se dirigen, abarcando desde actividades de divulgación y de formación básicas para el fomento del emprendimiento en fases tempranas, capacitación, asesoramiento y mentoring de proyectos emprendedores en distintas fases de desarrollo a acciones de networking y colaboración con otros organismos de apoyo al emprendimiento.



Darío García Calderón

CEO en Cella Medical Solutions



“ Nuestro principal reto es seguir innovando sin perder la validación clínica ”

Autora: Indra Kishinchand

Cella Medical Solutions se ha consolidado como líder en planificación quirúrgica avanzada en España y como un actor de referencia internacional en el desarrollo de modelos 3D personalizados a partir de imágenes médicas como TAC, RM o PET. Su tecnología permite a los cirujanos visualizar con precisión la anatomía del paciente, analizar lesiones complejas y planificar la intervención con mayor seguridad y eficacia. Integrada ya en el día a día de numerosos hospitales, la solución de Cella ayuda a los equipos médicos a tomar decisiones más informadas, reducir tiempos quirúrgicos y mejorar los resultados clínicos. Detrás de esta propuesta se encuentra un equipo multidisciplinar de ingenieros, técnicos y radiólogos, apoyado en inteligencia artificial, radiómica y algoritmos avanzados.

La misión de Cella es clara: mejorar la salud del paciente a través de servicios clínicos de alto valor, diseñados desde y para el quirófano. La startup busca democratizar la planificación quirúrgica avanzada haciéndola más precisa, accesible y conectada con las necesidades reales del entorno sanitario. Su visión es ambiciosa: ser el referente global en cirugía guiada por modelos 3D y liderar la creación de un

ecosistema tecnológico que acompañe al cirujano durante todo el ciclo quirúrgico.

¿Cómo nació Cella Medical Solutions y cuál fue el punto de inflexión que motivó su creación?

Cella nació en 2016, a raíz de una experiencia directa con el entorno quirúrgico. Tuvimos oportunidad de colaborar con cirujanos y asistir a varias intervenciones oncológicas, viendo cómo los cirujanos afrontaban decisiones muy complejas con una información limitada. Las imágenes 2D no les permitían entender al completo la anatomía del paciente, las distancias reales, la posición exacta de los órganos o tumores, o las vías de abordaje y sus consecuencias. Nos dimos cuenta de que podíamos aportar mucho valor creando modelos 3D para la planificación quirúrgica.

¿Cuál ha sido la evolución más significativa desde vuestros inicios hasta ahora?

Al inicio solo hacíamos modelos impresos en 3D muy básicos en un entorno académico. Hoy somos una empresa

con presencia internacional, con tecnología propia, entendemos la inmediatez del entorno digital, con modelos virtuales accesibles desde cualquier navegador y con herramientas diseñadas específicamente para cada especialidad. Hemos evolucionado muchísimo en escalabilidad, calidad clínica y capacidad de integración en el día a día de los hospitales.

¿Qué problema concreto queráis resolver en el sistema sanitario?

Nuestro objetivo era minimizar las incertidumbres que existen en la estrategia prequirúrgica en cirugías complejas en órganos blandos. Ayudar al cirujano a tener toda la información relevante sobre la anatomía del paciente antes de operar y poder simular distintos abordajes. Eso mejora la seguridad, acorta tiempos, reduce complicaciones y, en muchos casos, incluso evita intervenciones innecesarias.

¿Qué diferencia a los modelos 3D de Cella frente a otras soluciones de planificación quirúrgica?

En el máximo valor clínico de los modelos, la versatilidad y el modelo de servicio. En cuanto al valor clínico, generamos los modelos con mayor precisión, nivel de detalle y funcionalidades específicas para cada cirugía. Además, utilizamos todo tipo de diagnósticos por imagen mediante tecnologías de fusión y cada modelo es validado

por radiólogos especializados. En versatilidad, tenemos la tecnología disponible para más de 300 procedimientos quirúrgicos. Por último, nuestro servicio es rápido, sencillo y clínicamente muy sólido. No hace falta instalación alguna de software, se accede desde cualquier navegador.

¿Cómo combináis inteligencia artificial, algoritmia y radiómica en vuestro proceso de modelado anatómico?

En Cella integramos las tecnologías como herramienta de apoyo dentro de un proceso que sigue estando liderado por expertos y un equipo multidisciplinar compuesto

por matemáticos, ingenieros, físicos, informáticos o radiólogos. Utilizamos IA y algoritmos propios en una primera fase para agilizar la segmentación de las imágenes médicas y su detalle, lo que nos permite agilizar el procesado. Pero es solo el primer paso. Lo verdaderamente importante viene después, cada modelo es revisado y perfeccionado por nuestros técnicos de imagen y validado por radiólogos especializados que ponen atención en las relaciones tumorales y otros aspectos de interés para la cirugía del paciente. Este trabajo minucioso garantiza que cada modelo represente la anatomía real del paciente.

En paralelo, estamos incorporando la radiómica como una línea de desarrollo con gran potencial. Aunque aún está en proceso de validación clínica, nos permite extraer características cuantitativas de las imágenes que pueden aportar información adicional para la toma de decisiones quirúrgicas.

¿Qué especialidades quirúrgicas han mostrado mayor adopción de vuestra tecnología?



Las primeras fueron cirugía hepática y pancreática, donde la complejidad anatómica hace que el modelo 3D sea clave. Luego se ha extendido a colorrectal, urología, peritoneal, torácica y también pediátrica. Estamos presentes en más de nueve especialidades y más de 300 tipos de procedimientos distintos.

¿Cómo ha cambiado el día a día de un cirujano gracias a Cella?

Les damos herramientas que les permiten operar con más seguridad y menos dudas. Pueden anticipar escenarios, ensayar abordajes, visualizar relaciones vasculares y definir márgenes de resección. Esto no solo mejora los resultados, también les da confianza y facilita la toma de decisiones en quirófano.

¿Podrías compartir algún caso clínico especialmente impactante donde vuestro modelo haya sido determinante?

Uno muy especial fue el de Yoel, un bebé con un cáncer bilateral de riñón. Fue la primera reconstrucción que se hizo en Cella que permitió planificar una cirugía muy compleja

por el tamaño de la lesión y lograron salvar ambos órganos.

¿Qué datos tenéis sobre reducción de tiempo quirúrgico o mejora de resultados clínicos?

Tenemos datos que muestran hasta un 30% de reducción en el tiempo quirúrgico. También una disminución significativa de complicaciones (ej: daño vascular y sangrado), optimizaciones de estrategia quirúrgica (ej: conversiones a cirugías menos radicales y de mínima invasión) y mejora de resultados (ej: incremento de número de nódulos resecados, incrementos de volúmenes funcionales, etc.).

¿Qué estrategia seguís para expandiros internacionalmente, especialmente en LATAM?

Nuestra estrategia de internacionalización es una combinación muy bien engranada entre redes de ventas propias, distribuidores locales y partners industriales para cada mercado/ conjunto de mercados. Desde el punto de vista productivo, no requerimos significativas inversiones en infraestructura local,

ya que todo el procesamiento y validación se realiza desde España. Lo fundamental para nosotros es contar con una red comercial y de partners sólida que entienda bien las particularidades del sistema de salud de cada país. La cercanía con el entorno clínico local es clave para la adaptación del servicio. Mientras tanto, el corazón tecnológico y operativo de Cella sigue estando en España.

¿Cómo afrontáis la escalabilidad de una tecnología tan personalizada?

La clave ha sido diseñar un modelo de servicio que combine personalización clínica con automatización técnica. Hemos desarrollado procesos internos que nos permiten un flujo de trabajo altamente estandarizado y eficiente. Esto nos permite escalar de forma exponencial sin perder calidad ni precisión, algo fundamental en un entorno como el sanitario.

¿En qué medida estáis viendo una aceleración en la adopción de modelos 3D en Europa?

La adopción está creciendo exponencialmente, pero todavía de forma desigual. Hay países

como España, Italia, Alemania o Francia donde se ha extendido en mayor medida. En España, estamos viendo un interés generalizado, especialmente en hospitales con alto volumen quirúrgico y comités multidisciplinares fuertes.

¿Qué han significado para vosotros los premios que habéis recibido, como el de "Joven Empresario del Año" o el sello EIBT?

Suponen un impulso y validan el esfuerzo que hacemos como equipo y mostrar que lo que estamos construyendo tiene impacto real, tanto clínico como tecnológico. ¿Qué valores dirías que definen la cultura interna de Cella? En Cella nos mueve el compromiso con la salud, la excelencia y la pasión por innovar. Trabajamos con integridad y foco clínico, siempre orientados a resolver los retos reales del quirófano y la vida de los pacientes.

¿Cómo imagináis el futuro de la cirugía guiada por modelos 3D en los próximos 5-10 años?

Cada vez veremos más integración de los modelos 3D con robots quirúrgicos, realidad aumentada

para el guiado intraoperatorio, navegación intraoperatoria... Los modelos 3D no van a ser una ayuda puntual antes de la cirugía, sino una herramienta en cada paso de la cirugía que se complementa con distintas tecnologías.

¿Qué nuevas funcionalidades o productos estáis desarrollando actualmente?

Tenemos un amplio foco en i+D con más de 60 proyectos de investigación como radiómica, realidad aumentada, integración robótica, etc.

¿Qué retos tecnológicos o regulatorios os preocupan más a corto plazo?

El principal reto es seguir innovando sin perder la validación clínica. El entorno regulatorio en salud es exigente, pero también es lento. Nuestro reto es mantenernos ágiles en la innovación sin dejar de cumplir en primer lugar todos los estándares regulatorios.

Metodología y fuentes de datos

ecosistemaStartup

Fuente de datos: Ecosistema Startup

Los datos obtenidos sobre las empresas tecnológicas de la Región de Murcia han sido obtenidos de la plataforma de datos Ecosistema Startup, la mayor base de datos de startups, inversores y business angels de España.

Una herramienta que permite analizar más de 8.500 compañías tecnológicas españolas y conocer datos relevantes como fundadores, sectores a los que pertenecen, tipos de empresas, ODS que cumplen, año de fundación de las compañías, y un largo etcétera de informaciones.

INFORMA

Validación de datos con el Registro Mercantil

Trimestralmente, los datos de Ecosistema Startup son validados con el Registro Mercantil gracias al acuerdo del diario El Referente con INFORMA, plataforma de datos líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing de empresas y empresarios.

Gracias al acuerdo con INFORMA, obtenemos datos exactos de facturación anual (presentación de cuentas en el registro mercantil), empleados y situación de las compañías, conociendo el estado de vida de las compañías y cerrando todas aquellas empresas que cierran o se han extinguido.

ElReferente

CONECTANDO EL ECOSISTEMA DE LAS STARTUPS

Informe nacional de empresas tech España 2025

El Referente ha publicado este año 2025, el informe nacional que incluye los datos principales vinculados al mundo de la innovación y las startups en España. Un informe que consta de seis bloques principales que vertebran dicho documento: impacto regional, impacto sectorial, impacto económico y de inversión, impacto vinculado al género, un especial sobre startups y otro sobre scaleups, y la sección donde se engloban todas las compañías, el apartado empresas tech.

El informe ha sido apoyado por más de 10 compañías entre las que destacan ICEX, ENISA, Empresa Nacional de Innovación, S.A. y la Región de Murcia.



Rol de la Región de Murcia

La Región de Murcia en colaboración con el diario El Referente ha elaborado este informe gracias a las fuentes de datos de ambas organizaciones, las cuales han puesto en común para elaborar el primer informe regional que recoja todos los datos regionales del ecosistema tecnológico murciano.

Entre los datos relevantes del informe destacan empleabilidad e impacto económico de las empresas tech en la región, polos de innovación de la Comunidad, principales operaciones de inversión o sectores productivos predominantes.

Metología del informe

El informe incluye:



Se incluye únicamente empresas constituidas en **territorio nacional** código de identificación fiscal (CIF).

= / > 2010

Solo se incluyen **empresas con el año de constitución igual o posterior al año 2010**, salvo excepciones puntuales.



La ubicación de las empresas se realiza **en base a la dirección fiscal**, dato obtenido del registro mercantil vía INFORMA.



Las empresas han sido **validadas por el Registro Mercantil**, validando la situación de las mismas y descartando las extinguidas, liquidadas...



Se establecen **tres tipologías de empresa** (startup, scaleups y pyme) tomando como criterios de clasificación la facturación anual y los años de vida.

ecosistemaStartup

Datos obtenidos y actualizados de la plataforma Ecosistema Startup hasta el **10 de mayo de 2025**.

Qué es una startup, una scaleup y una pyme o pyme innovadora



Startup

- Empresas de **nueva creación**.
- Desarrollan un proyecto de **emprendimiento innovador**.
- Máximo **5 años de antigüedad***.
- Sede social en **España**.
- Al menos **60%** de la plantilla con **contrato laboral** en España.
- No cotizar en **ningún mercado** regulado.
- Volumen de negocio **inferior a los 10M€**.
- Modelo de **negocio escalable**.
- **No surgir de fusión**, escisión o transformación de empresas que no tengan consideración de startups.
- **No haberse fusionado** ni vendido la mayoría de su capital a otra empresa.



Scaleup

- Empresas de **nueva creación e innovadoras**.
- Desarrollan un proyecto de **emprendimiento innovado**.
- Sede social en **España**.
- Al menos 60% de la plantilla con **contrato laboral** en España.
- No cotizar en **ningún mercado** regulado.
- **No surgir de fusión**, escisión o transformación de empresas que no tengan consideración de startups.
- **No haberse fusionado** ni vendido la mayoría de su capital a otra empresa.
- Crecimiento anual superior, de al menos, un **20% en facturación** (a partir de 1M€) o número de personas empleadas (a partir de 10 empleos) a lo largo de los tres últimos ejercicios.



Pyme

- **Máximo 250 empleados** en plantilla.
- **No** tiene por qué tener una **naturaleza tecnológica o digital**.
- **No tiene por qué aportar innovación** a un sector o industria.
- **Pyme**: Empresas con más de 5/7 años de vida con facturaciones >10M.
- **Pyme innovadora**: Empresas con más de 5/7 años de vida con facturaciones <10M.
- Empresas **sin crecimientos anuales <20%**.
- Sede social en **España**.

**7 años en el caso de los sectores Biotech, Industria, Energía y otros (especificar)*

ecosistemaStartup

Informe Empresas
Tech e Innovadoras.
España 2025

ElReferente
CONECTANDO EL ECOSISTEMA DE LAS STARTUPS

